

Halbjahresbericht zum 30.06.2013

Nanoverture N.V.



## **A. Geschäftsmodell der Nanoventure N.V.**

Die Nanoventure N.V. ist ein Beteiligungsunternehmen, das Risikokapital sowohl für Start-up- als auch etablierte, wachstumsorientierte Unternehmen aus dem Bereich der Nano- und Mikrosystemtechnologien (MEMS) sowie angrenzenden Technologiefeldern zur Verfügung stellt.

## **B. Strategie**

Der Investmentansatz der Nanoventure N.V. gleicht eher einem qualitativen „Stockpicking“-Ansatz als einem weitgestreuten Portfolio-Ansatz und die Gesellschaft stellt Kapital für vielversprechende Unternehmen in attraktiven Branchen zur Verfügung.

Im Rahmen unserer Investmentstrategie investieren wir in Mehrheits- und Minderheitssituationen sowohl in börsennotierten als auch privat gehaltenen Unternehmen. Indem wir nur wenige derartige Investments gleichzeitig betreuen, stellen wir sicher, dass wir die Entwicklung im Portfoliounternehmen sehr eng begleiten und das Unternehmen bei der Erreichung einer langfristig stabilen finanziellen Position und der erfolgreichen, nachhaltigen Positionierung im Markt unterstützen können. Bei der Auswahl der Zielunternehmen fokussiert sich die Nanoventure auf private oder börsennotierte Mittelstandsunternehmen kleinerer und mittlerer Größe, die über eine überzeugende Wachstumsperspektive verfügen. Dabei wollen wir über die Verhandlung attraktiver Investmentkonditionen und die aktive Begleitung unserer Portfoliounternehmen den Erfolg unsere Investmentphilosophie sicherstellen.

In diesem Zusammenhang können wir auf unser qualifiziertes Management und unseren aktiven Aufsichtsrat zurückgreifen, die jeweils über umfangreiche

Kenntnisse in der Auswahl und Entwicklung von Investments verfügen. Insbesondere die fortlaufenden Aktivitäten des Managements in den letzten Jahren haben zum Aufbau eines umfangreichen Netzwerkes geführt, das eine Grundvoraussetzung dafür ist, Zukäufe zu attraktiven Konditionen zu tätigen.

## **C. Strategische Neuausrichtung**

In der Vergangenheit hat sich das Management der Nanoventure N.V. auf Investitionen im bereits erwähnten Bereich der Nanotechnologie fokussiert. Im Rahmen dieses Investitionsschwerpunktes hat sich die Gesellschaft an einigen Firmen beteiligt, die sich als schwer entwickelbar und verkäuflich herausgestellt haben. Diese Problematik kann teilweise auf die langsamer als erwartete Entwicklung des Nanotechnologiesektor als Ganzem, sowie auf die Schwierigkeiten bei der Kommerzialisierung einzelner Technologien im Einzelfall zurückgeführt werden. Aus diesem Grunde wurde mit dem Wechsel des Managements der Gesellschaft im Jahr 2011 auch ein Strategiewechsel eingeleitet. Das neue Management fokussierte zunächst auf die Betreuung der existierenden Portfoliounternehmen mit dem Ziel diese zu verkaufen und auf diese Weise den finanziellen Spielraum für neue Investitionen zu schaffen.

Mit dem Verkauf der Beteiligung am gewichtigsten Portfoliounternehmen, der Firma Microbox GmbH im Jahr 2012, dem Verkauf des Anteils an der Firma Squeezy Sports Nutrition N.V. zu Beginn des Jahres 2013, sowie einer umfangreichen Wertberichtigung auf die Beteiligung an der Digital Pioneers N.V. im Jahresabschluss 2012, hat die Gesellschaft ihre Konsolidierungsstrategie 2012 weitgehend abgeschlossen.

Das Management beabsichtigt eine Wiederaufnahme der Investitionstätigkeit im Bereich der Wachstumsfinanzierungen. Allerdings ist eine Verbreiterung des Investitionsschwerpunktes über den Nanotechnologiebereich hinaus, in Unternehmen der Technologie- und allgemeinen Industriebranchen geplant, um die Möglichkeit zu erschließen in eine größere Bandbreite von attraktiven Investitionsgelegenheiten investieren zu können.

Dies bedeutet, dass sich die Nanoventure nicht mehr auf spezifische Branchen fokussiert. Der Größenschwerpunkt bleibt bei kleinen und mittelgroßen Unternehmen, die sowohl privat gehalten als auch börsennotiert sein können.

#### **D. Aktuelles wirtschaftliches Umfeld**

Die aktuellen Statistiken für den europäischen Private Equity Markt deuten eine uneinheitliche Entwicklung der Investmentaktivitäten in Europa an. Wertmäßig ließ sich im zweiten Quartal 2013 ein Anstieg um 53% auf EUR 2,5 Mrd. im Bereich der Wachstumsfinanzierungen beobachten, was dem zweithöchsten Wert in den letzten zwei Jahren entspricht. Mit 144 Transaktionen zeigte der Bereich der Wachstumsfinanzierungen allerdings auch das zweitniedrigste Aktivitätsniveau im gleichen Zeitraum. Großbritannien war mit 47 Transaktionen mit weitem Abstand der aktivste Markt in Europa.

Im Frühphasenbereich konnte ebenfalls ein erheblicher wertmäßiger Anstieg um 137% im zweiten Quartal festgestellt werden, was einem Anstieg von EUR 122,5 Mio. auf EUR 290,4 Mio. entsprach. Mit einem Gesamtbetrag von EUR 413 Mio. liegt das Investitionsvolumen im ersten Halbjahr 2013 20% unter dem Betrag von EUR 515,5 Mio. im gleichen Zeitraum 2012. Auch die Anzahl der Transaktionen in Höhe von 91 liegt 23% unter der Transaktionsanzahl von 118 aus dem ersten Halbjahr 2012.

#### **E. Gesellschaftsrechtliche Themen**

Seit Dezember 2012 notiert die Nanoventure N.V. im High Risk Market (Freiverkehr) der Börse Hamburg.

Am 14. Mai 2013 hat die ordentliche Hauptversammlung der Nanoventure N.V. für das Geschäftsjahr 2012 stattgefunden. Alle Tagesordnungspunkte wurden von den anwesenden Aktionären einstimmig angenommen.

#### **F. Geschäftsentwicklung der Nanoventure N.V.**

Der Abschluss der Nanoventure N.V. für die ersten sechs Monate des Geschäftsjahres 2013 beinhalten das konsolidierte Ergebnis der 100%igen Tochter Nanoventure GmbH („Group companies“) in der Gewinn- und Verlustrechnung. Da die Nanoventure N.V. aber unter die relevanten Größenkriterien für einen konsolidierten Konzernabschluss fällt, wird die Nanoventure GmbH nicht vollkonsolidiert, sondern in der Bilanz der Nanoventure N.V. mit dem Buchwert angesetzt („Group companies“). Weiter hält die Nanoventure noch (Minderheits-)Beteiligungen an den Firmen Vinna AG und Digital Pioniers N.V. („Participations“), welche das Beteiligungsergebnis nicht maßgeblich beeinflussen.

Im ersten Halbjahr 2013 wurden ohne operative Umsätze (2012: TEUR 0) bei operativen Kosten in Höhe von TEUR 52 (2012: TEUR 69) ein negatives, operatives Ergebnis in Höhe von TEUR -52 (2012: TEUR -69) erzielt. Gleichzeitig fiel das Finanzergebnis, das einen wesentlichen Bestandteil des Geschäftsmodells der Nanoventure N.V. darstellt mit TEUR -3 erheblich besser als zum Jahresende 2012 (2012: TEUR -1.383) aus. Den größten Bestandteil machen hier aufgelaufene Zinsen aus, die für Darlehen, die vom

Tochterunternehmen Nanoventure GmbH an die Nanoventure N.V. gegeben wurden. Das Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit belief sich auf TEUR -55 (2012: TEUR -802), das Ergebnis nach Steuern auf TEUR -51 (2012: TEUR -1.383).

Insgesamt bleibt festzuhalten, dass nach der erfolgten Portfoliobereinigung und der strategischen Neupositionierung, die Handlungsfähigkeit der Nanoventure N.V. liquiditätsseitig gesichert ist und keine signifikanten Abschreibungen im Restportfolio zu erwarten sind. Gleichzeitig bewegen sich die operativen Kosten für eine börsennotierte Beteiligungsgesellschaft in einem überschaubaren Rahmen.

#### **Nanoventure GmbH**

In der Vergangenheit diente die Nanoventure GmbH als Vehikel, um ausgewählte Beteiligungen unterhalb der Nanoventure N.V. zu halten. Gegenwärtig hält die Gesellschaft bis auf eine Unterbeteiligung an der Bartels Mikrotechnik GmbH, die mit EUR 1,00 bilanziert wurde, keine weiteren Beteiligungen. Im ersten Halbjahr 2013 erzielte die Nanoventure GmbH einen Überschuss in Höhe von TEUR 4, der im Wesentlichen aus dem Zinsergebnis aus Darlehensgewährung an die Nanoventure N.V. resultiert.

#### **Beteiligungen**

Nach dem erfolgreichen Verkauf der Beteiligung an der Squeezy Sports Nutrition N.V. im Januar 2013, der fast zum Buchwert erfolgte (es wurde eine Abschreibung in Höhe von TEUR 0,6 in Kauf genommen), bestehen zum 30.06.2013 noch eine Beteiligung an der Digital Pioneers N.V., die mit TEUR 19 bilanziert wurde, sowie eine Beteiligung an der Vinna AG, die auf EUR 1,00 abgeschrieben ist. Gegenwärtig ist nicht mit signifikanten Liquiditätszuflüssen aus dem Verkauf einer der beiden Beteiligungen zu rechnen.

Nanoventure N.V.

#### **G. Mitarbeiter**

Zum 30. Juni 2013 waren in der Nanoventure N.V. keine (2012: 0) Mitarbeiter beschäftigt.

#### **H. Chancen- und Risikobericht**

Die zukünftige Geschäftsentwicklung der Nanoventure N.V. wird immer durch sich bietende Chancen und damit einhergehende Risiken bestimmt werden. Das Risikomanagement der Gesellschaft ist darauf ausgerichtet beide Sachverhalte frühzeitig zu erkennen, zu beobachten und zu kommunizieren. Dadurch wird eine zeitnahe Information der relevanten Entscheidungsträger sichergestellt, so dass entsprechende Maßnahmen zur Nutzung von Chancen und Beschränkung von Risiken eingeleitet werden können.

Neben den allgemeinen Geschäftsrisiken, denen die Nanoventure N.V. im Rahmen ihrer operativen Geschäftstätigkeit ausgesetzt ist, unterliegt die Gesellschaft weiteren Risiken. Diese sind nach folgende zusammengefasst:

Allgemeines Verkaufs- und Preisrisiko: Die Möglichkeit eine Beteiligung zu veräußern, hängt von einer Vielzahl von Faktoren ab, einschließlich der Entwicklung der Weltwirtschaftslage im Allgemeinen und der Entwicklung einzelner Branchen im Besonderen.

Risiken in Bezug auf die Investments: Der Erfolg der Investitionen der Gesellschaft hängt im Wesentlichen vom Erfolg der einzelnen Portfoliounternehmen ab, an denen sich die Gesellschaft beteiligt.

Managementrisiko: Es gibt keine Garantie, dass das Management die Investmentstrategie erfolgreich umsetzt. Die Gesellschaft hängt von der

Leistungsfähigkeit des Schlüsselpersonals ab und von deren Bereitschaft in der Gesellschaft zu arbeiten bzw. zu verbleiben.

Zyklisches Risiko: Die Gesellschaft ist den allgemeinen Kapitalmarktrisiken ausgesetzt; der Marktwert und die Bewertung von börsennotierten Unternehmen an denen die Gesellschaft beteiligt ist, kann sehr volatil sein und durch eine Vielzahl von Einflussfaktoren schwanken, die nicht der Kontrolle der Gesellschaft unterliegen. Eine Rezession oder ein wirtschaftlicher Abschwung können den Wert der Beteiligungen der Gesellschaft negativ beeinflussen.

Rechtliche Risiken: Die Gesellschaft kann Risiken aus potentiellen Rechtstreitigkeiten ausgesetzt sein. Aus dem Verkauf von Beteiligungen können sich Verbindlichkeiten jedweder Art für die Zukunft ergeben. Die Gesellschaft kann verpflichtet sein oder es als Vorsichtsmaßnahme erachten, Rückstellungen für Garantieansprüche oder Eventualverbindlichkeiten im Zusammenhang mit Beteiligungsverkäufen zu bilden.

Das Gesamtrisiko hat sich im Vergleich zu der im Geschäftsbericht 2012 dargestellten Lage nicht wesentlich verändert.

## **I. Ausblick**

Nach Abschluss der Konsolidierungsstrategie der letzten Jahre, sowie der Umsetzung der strategischen Neuausrichtung, hat das Management der Gesellschaft damit begonnen nach Investitionsmöglichkeiten bei mittelständisch strukturierten Wachstumsunternehmen zu suchen, die der neuen Investitionsphilosophie, sowie dem Investitionsansatzes gemäß der aktuellen Satzung der Gesellschaft, entsprechen.

## **J. Nachtragsbericht**

Im Juli 2013 führte die Nanoventure eine Kapitalerhöhung unter Ausschluss des Bezugsrechts in Höhe von EUR 207.000,00 zu einem Preis von 1,00 EUR je Aktie durch.

Im September 2013 gab die Nanoventure N.V. die Billigung und Veröffentlichung eines Wertpapierprospektes bekannt und damit verbunden die Zielsetzung, die Gesellschaft im Freiverkehrssegment m:access der Börse München notieren zu lassen.

## Gewinn- und Verlustrechnung (Dutch GAAP - ungeprüft)

in T€

	1.HJ 2013	Gesamtjahr 2012
Operative Umsatzerlöse	0	0
Operative Kosten	-52	-69
Operatives Ergebnis	-52	-69
Erträge aus Wertpapieren	6	0
Zinsergebnis	-9	-10
Beteiligungsergebnis	0	-723
Finanzergebnis	-3	-733
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	-55	-802
Steuern von Einkommen und Ertrag	0	0
Ergebnis Gruppenunternehmen	4	-581
Ergebnis nach Steuern	-51	-1.383

## Bilanz (Dutch GAAP - ungeprüft)

In T€

	1. HJ 2013	Gesamtjahr 2012
<b>A. Anlagevermögen</b>		
Gruppenunternehmen	708	704
Beteiligungen	19	50
	<u>727</u>	<u>754</u>
<b>B. Umlaufvermögen</b>		
Steuerforderungen	2	0
Sonstige Forderungen	0	4
Sonstige Wertpapiere	0	78
Liquide Mittel	596	558
	<u>598</u>	<u>640</u>
<b>Aktiva, gesamt</b>	<u>1.325</u>	<u>1.394</u>
<b>A. Eigenkapital</b>	<u>609</u>	<u>661</u>
<b>B. Langfristige Verbindlichkeiten</b>	700	388
<b>C. Verbindlichkeiten</b>		
Verbindlichkeiten gegenüber Gruppenunternehmen	0	318
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	2	6
Sonstige Verbindlichkeiten	14	21
	<u>716</u>	<u>733</u>
<b>Passiva, gesamt</b>	<u>1.325</u>	<u>1.394</u>



**Nanoventure N.V.**

**Hauptsitz**

Laan van Diepenvoorde 3

5582 LA Waalre

Niederlande

Tel: +31 40 294 00 00

[info@nanoventure.de](mailto:info@nanoventure.de)

**Investor Relations**

Tel: +49 89 21 11 28 117

[ir@nanoventure.de](mailto:ir@nanoventure.de)